Ост-Индская компания и торговля с Китаем

Dr Alexander Ressos, TEP
Attorney-at-Law (Switzerland and Germany),
Solicitor (England & Wales and Hong Kong)
Of Counsel, KGP Legal LLC
alexander.ressos@kgplegal.com.sg
www.ressos.com.sg

Компания между торговлей и империей

Британская Ост-Индская компания, получившая хартию в 1600 году, к началу XIX века была гибридом, не имевшим аналогов. Это была одновременно акционерная компания, чьи акционеры собирались в Лондоне, и суверенная власть, управлявшая значительной частью Индийского субконтинента с помощью собственных армий и гражданской службы. Её служащие были сразу купцами, администраторами и дипломатами, а их решения определялись коммерческим расчётом, стратегическими интересами британского государства и амбициями её офицеров в Азии.[1]

Парламент надзирал за Компанией, периодически продлевая её хартию. Хартийный акт 1813 года отменил торговую монополию Компании в Индии, сохранив её лишь для торговли чаем и опиумом и для торговли с Китаем.[2] С 1813 года частные

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

британские купцы могли свободно торговать с Индией, тогда как торговля с Китаем оставалась исключительной сферой Компании до следующего продления хартии Законом об управлении Индией 1833 года.[3] Сингапур был основан в промежутке между этими двумя актами, когда торговля с Китаем была самым ценным делом Компании и предметом растущего давления со стороны частных купцов.

Торговля с Китаем и чайная монополия

В центре торговли с Китаем стоял чай. По мере того как на протяжении XVIII века рос британский спрос на китайский чай, закупки Компании в Кантоне стали главным источником её прибыли и доходов британского государства, облагавшего чай пошлиной при ввозе. Китайские власти ограничивали внешнюю торговлю Кантоном и гильдией лицензированных купцов — купцами Гунхана (Hong merchants), у которых иностранцы должны были покупать товар за серебро.[4]

Путь из Индии в Кантон проходил через Малаккский и Сингапурский проливы. Судам, шедшим из Калькутты, Мадраса или Бомбея в Китай, нужны были порты, где можно укрыться от штормов, пополнить запасы воды и провизии и дождаться муссона. Компании принадлежал Пенанг, основанный в 1786 году. В 1818 году она ещё рассчитывала удержать Малакку и Яву, занятые ею во время Наполеоновских войн. Возвращение этих территорий Нидерландам по условиям мирного урегулирования оставило южный выход из пролива под голландским влиянием.[5]

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

Частные торговцы, опиум и проблема серебра

Проблему серебра в торговле с Китаем Компания решила способом, который на столетие определил экономику Юго-Восточной Азии. Частные британские и индийские купцы, country traders, везли в Китай и порты архипелага индийские товары, прежде всего хлопок и опиум, производство которого в Бенгалии контролировала Компания. Серебро, заработанное частными торговцами в Китае, они вносили в казну Компании в Кантоне в обмен на векселя, подлежавшие оплате в Лондоне или Индии. Затем Компания покупала на это серебро чай.[6]

Этот механизм заслуживает внимания, потому что по сути описывает финансовую систему. Товары шли в одном направлении, серебро — в другом, векселя — в третьем. Купцы в Калькутте, Кантоне, Лондоне и портах пролива кредитовали друг друга на основе этих векселей и знания о репутации друг друга. Порты на этом маршруте были не только местами торговли, но и узлами кредитной сети. Сингапур вошёл в эту сеть с момента основания. Из неё выросли его торговые агентские дома (agency houses), которые рассматриваются в части B.

Опиумная торговля была и моральной и правовой тенью этой системы. Поскольку китайские власти запрещали ввоз опиума, торговля держалась на контрабанде и подкупе чиновников. В портах пролива опиум был легален и облагался налогом. Доходы от его продажи, как показано ниже, стали опорой государственных финансов Сингапура. Связь между ростом порта и торговлей, которую последующие поколения осудили, — часть истории финансового центра, и она рассматривается в части B.

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

Стратегическая проблема 1818 года

В 1818 году служащие Компании в Азии столкнулись со стратегической проблемой. Возвращение Малакки и Явы голландцам грозило дать Нидерландам контроль над обоими проходами между Индийским океаном и Южно-Китайским морем — Малаккским проливом и Зондским проливом. В Риау в 1784 году голландцы показали, что готовы утверждать свой контроль силой. Кроме того, их система монополий и пошлин была враждебна британской частной торговле. Пенанг лежал слишком далеко на севере, чтобы защитить южный маршрут.

В 1818 году генерал-губернатора Индии лорда Гастингса удалось убедить профинансировать экспедицию для создания новой британской базы в регионе с оговоркой, что она не должна настраивать против себя голландцев.[7] Поручение было осторожным. Компания хотела получить станцию на южном маршруте без конфликта с Нидерландами, дружбой которых Британия дорожила в Европе после Наполеоновских войн. Напряжение между двумя целями — получить базу, которая ослабит голландский контроль, и при этом не спровоцировать голландцев — определило и само основание, и последовавший дипломатический спор.

Примечания

1. О двойственной природе Ост-Индской компании как коммерческого предприятия и территориальной державы в начале XIX века см. Philip Lawson, *The East India Company: A History*, London, Longman, 1993, и H.V. Bowen, *The Business of Empire: The East India Company and Imperial Britain, 1756–1833*, Cambridge, Cambridge University Press, 2006. ↩

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

2. Wikipedia, “Charter Act of 1813” (дата обращения: сентябрь 2026 г.): “the Company’s commercial monopoly was ended, except for the tea and opium trade and the trade with China”. ↩
3. Wikipedia, “Charter Act of 1813” (дата обращения: сентябрь 2026 г.): следующее продление хартии состоялось по Government of India Act 1833. ↩
4. О кантонской системе, купцах Гунхана и проблеме серебра в торговле с Китаем см. Paul A. Van Dyke, *The Canton Trade: Life and Enterprise on the China Coast, 1700–1845*, Hong Kong, Hong Kong University Press, 2005. ↩
5. Ява была возвращена Нидерландам в 1816 году, Малакка — в сентябре 1818 года; о возвращении голландцев в Малакку в сентябре 1818 года см. Wikipedia, “William Farquhar” (дата обращения: сентябрь 2026 г.). ↩
6. О треугольной торговле между Индией, Китаем и Британией и роли опиума и векселей см. Michael Greenberg, *British Trade and the Opening of China 1800–42*, Cambridge, Cambridge University Press, 1951. ↩
7. Wikipedia, “Founding years of modern Singapore” (дата обращения: сентябрь 2026 г.): в 1818 году Гастингса убедили “fund an expedition to establish a new British base in the region, but with the proviso that it should not antagonise the Dutch”. ↩

Disclaimer

This article is provided for general information only. It is based on publicly available sources as at its date of publication. These sources have not been independently verified against licences, regulatory registers or the records of the entities concerned. It is not legal, tax, financial or investment advice. Nor is it a recommendation to invest in, transact with or use the services of any entity mentioned. Law and regulation change frequently, so the content may be incomplete or outdated. To the fullest

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

extent permitted by law, Dr Alexander Ressos and the publisher of SingaporeIQ exclude all liability for loss or damage arising from the use of or reliance on this article. Readers should obtain advice on their specific circumstances before acting or refraining from action.

Names and trademarks of the entities discussed belong to their owners and are used for identification only. Their mention implies no endorsement, affiliation or allegation of wrongdoing. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. Corrections and updates: contact@ressos.com.

© 2026 Dr Alexander Ressos. This article may be quoted with attribution to SingaporeIQ (SingaporeIQ.com). Reproduction in full and any commercial use require prior written consent. The Legal Terms at https://singaporeiq.com/legal-terms apply.

Author contact: Dr Alexander Ressos, TEP · contact@ressos.com

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.