Клан, конгси и кредит: моральная экономика китайской торговли

Dr Alexander Ressos, TEP
Attorney-at-Law (Switzerland and Germany),
Solicitor (England & Wales and Hong Kong)
Of Counsel, KGP Legal LLC
alexander.ressos@kgplegal.com.sg
www.ressos.com.sg

Женевский том начинает рассказ о финансовом центре с Кальвина, потому что моральная экономика реформатской веры определила, как Женева думала о кредите, процентах, труде и богатстве. Эта глава решает ту же задачу для Сингапура. Она ставит вопрос: какие этические и социальные институты позволяли китайским купцам XIX века давать друг другу в долг, торговать на огромных расстояниях и накапливать состояния, на которых впоследствии была построена значительная часть банковской системы Сингапура?

Ответ не может сводиться к одной доктрине. Своего Кальвина у Сингапура не было. Китайцы, селившиеся там, не принесли с собой единого религиозного учения о торговле. Они принесли набор институтов: семью и родовую линию, объединение выходцев из одного уезда или одной диалектной группы, храм,

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

побратимство и товарищество. Вокруг этих институтов выросла практическая этика доверия, которую китайские купцы выражали словом *синьюн* (xinyong), означающим одновременно надёжность и кредитоспособность. В этой главе рассматриваются эти институты и поддерживаемая ими этика. Затем речь пойдёт о сетях денежных переводов, через которые мигранты отправляли деньги на родину, а завершается глава переходом от личного доверия к институциональному доверию банкам и судам.

Тема имеет прямое отношение к современной практике. Семейные сети, клановые ассоциации и неформальные платёжные каналы по-прежнему остаются частью экономической жизни Сингапура и китайских общин Юго-Восточной Азии. С их наследием сталкивается банкир или юрист, оценивающий происхождение капитала азиатской семьи, комплаенс-специалист, изучающий неформальные переводы ценностей, или консультант, структурирующий семейный бизнес в нескольких юрисдикциях. Понимание того, как работали эти институты, — часть понимания клиентов и рисков финансового центра.

Главное

Китайская торговля в Сингапуре XIX века держалась скорее на институтах, чем на доктрине: на семьях, диалектных и земляческих ассоциациях, храмах, побратимствах и товариществах. Первые ассоциации появились в 1819 и 1822 годах, а к 1965 году их было основано более трёхсот. Тайные общества, начиная с Ghee Hin в 1820 году, обеспечивали взаимопомощь, организацию труда и частный порядок, пока колониальное государство не обязало их зарегистрироваться в 1869 году и не

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

запретило их начиная с 1890 года. Этика *синьюн* превращала репутацию в своего рода залог внутри этих общин. Переводные фирмы доставляли в Китай письма и деньги: в 1887 году их было 49, а на пике в конце 1940-х годов — около 200. Затем банки и государственные институты постепенно заменили личное доверие институциональным.

Disclaimer

This article is provided for general information only. It is based on publicly available sources as at its date of publication. These sources have not been independently verified against licences, regulatory registers or the records of the entities concerned. It is not legal, tax, financial or investment advice. Nor is it a recommendation to invest in, transact with or use the services of any entity mentioned. Law and regulation change frequently, so the content may be incomplete or outdated. To the fullest extent permitted by law, Dr Alexander Ressos and the publisher of SingaporeIQ exclude all liability for loss or damage arising from the use of or reliance on this article. Readers should obtain advice on their specific circumstances before acting or refraining from action.

Names and trademarks of the entities discussed belong to their owners and are used for identification only. Their mention implies no endorsement, affiliation or allegation of wrongdoing. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. Corrections and updates: contact@ressos.com.

© 2026 Dr Alexander Ressos. This article may be quoted with attribution to SingaporeIQ (SingaporeIQ.com). Reproduction in full and any commercial use require prior written consent. The Legal Terms at https://singaporeiq.com/legal-terms apply.

Author contact: Dr Alexander Ressos, TEP · contact@ressos.com